

後援 株式会社京都経営マネジメントプラン

参加費
無料

関西企業の未来を担う！ 経営戦略としての資本活用セミナー

現役経営者の方はもちろん、ご家族の方など経営者を支えるすべての方が知っておくべき「M&A」について、事例を交えて分かりやすく紹介します。



京都

2023年 9月5日(火)

15時～17時(受付開始:14時30分～)

会場

ホテルグランヴィア京都
京都市下京区烏丸通塩小路下ル



神戸

2023年 9月12日(火)

15時～17時(受付開始:14時30分～)

会場

ホテルオークラ神戸
神戸市中央区波止場町2-1

LIVE配信

同時配信 2023年9月12日(火)
15時～17時



大阪

2023年 9月21日(木)

15時～17時(受付開始:14時30分～)

会場

ヒルトン大阪
大阪市北区梅田1-8-8

第1部

“関西企業”の経営者における経営戦略セミナー

関西を取り巻く経営環境

経営者様によくあるお悩みの紹介

M&Aに対するよくある不安事項の紹介

M&A成功事例紹介

講師

日本M&Aセンター
執行役員 法人事業部長 兼 西日本支社長 小森 健太郎

メーカー、ベンチャーキャピタルを経て、2009年、日本M&Aセンターに入社。一貫して西日本でのM&A支援に携わり、累計100件を超える買収支援実績を持つ。2023年4月より現職。



第2部

誰でも事業承継・M&Aができる時代に

日本の中小企業を取り巻く後継者不在問題。インターネットを活用したM&Aプラットフォームが普及することで、これまでM&Aを経営手段の1つとして選ぶことができなかった小規模事業者にも活用できるようになりました。インターネットのスピード感、専門家サポートの安心感、この2つを組み合わせることで「誰でも、誰とでも、自由に」M&Aができる時代になったのです。本講演では、最新のM&Aの動向やM&Aプラットフォームだからこその事業承継についてお話しします。(会員数/成約数No.1のM&A総合支援プラットフォーム「BATONZ」)

講師

株式会社バトンズ 代表取締役CEO 神瀬 悠一

エンジニア、コンサルタントを経験後、リクルートにてリクルートマーケティングパートナーズ執行役員、リクルートライフスタイル取締役、リクルート住まいカンパニー取締役を歴任。2019年4月にバトンズへ取締役CMOとして参画、2022年3月に代表就任。



第3部

譲渡オーナーによる体験談 「企業変革の具体策 M&Aの有効性とは？」

弊社仲介により、2019年7月に譲渡された株式会社ミスギ工業の前代表取締役 杉浦晃浩様にご登壇いただき、対談形式でM&Aに関する「本音」をお話しいたします。譲渡オーナーの生の声が聞ける、貴重な機会となります。

講師

ミスギ工業 前代表取締役 杉浦 晃浩 様

1998年、28歳でミスギ工業に入社。2005年に父親の病気を機に代表取締役に就任。2019年、自動車部品関連の会社を複数抱えるグループ会社に株式譲渡を実行。現在はミスギ工業の会長として勤務中。



主催

日本M&Aセンター

お申し込み書

関西企業の未来を担う！ 経営戦略としての資本活用セミナー



京都 ホテルグランヴィア京都

神戸 ホテルオークラ神戸
同時LIVE配信

大阪 ヒルトン大阪

2023年 9月5日(火)

2023年 9月12日(火)

2023年 9月21日(木)

15時～17時(受付開始:14時30分～)

15時～17時(受付開始:14時30分～)
WEBにて同時LIVE配信も行います

15時～17時(受付開始:14時30分～)

<input type="checkbox"/> 京都	9月5日(火)	ホテルグランヴィア京都	<input type="checkbox"/> 会場参加 <input type="checkbox"/> WEB参加 ※WEB参加の場合、申し込み後視聴アドレスをお送りいたします	15:00 17:00
<input type="checkbox"/> 神戸	9月12日(火)	ホテルオークラ神戸		
<input type="checkbox"/> 大阪	9月21日(木)	ヒルトン大阪		受付開始:14時30分～

チェックボックスにチェックをご記入ください。複数名でのご参加をご希望の場合は本紙をコピーしてご使用ください。

Eメール 必須	<input type="text"/>
【記入例】	@ - _ . 0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 A B ℓ l i a b
貴社名	お名刺貼り付け欄 ※お名刺をお貼りいただいた方は、 太枠内のご項目のご記載は不要です。
部署名	
役職名	
携帯電話番号	
参加者名 必須	様
お立場	<input type="checkbox"/> 経営者(オーナー) <input type="checkbox"/> 経営者(株保有なし) <input type="checkbox"/> オーナーご子息・ご息女 <input type="checkbox"/> オーナー配偶者 <input type="checkbox"/> オーナーその他親族 <input type="checkbox"/> 役員・社員 <input type="checkbox"/> 第三者株主 <input type="checkbox"/> その他()
年代	<input type="checkbox"/> 30代以下 <input type="checkbox"/> 40代 <input type="checkbox"/> 50代 <input type="checkbox"/> 60代前半 <input type="checkbox"/> 60代後半 <input type="checkbox"/> 70代～
個別面談	<input type="checkbox"/> 無料個別相談を申し込む

ご入力いただきました個人情報につきましては、当社及び当社のグループ会社にて適切に管理し、次の目的に限り利用致します。

【利用目的】: 日本M&Aセンターグループによる今後のセミナーやM&A仲介等の業務のご案内、実施、その他これらに付随する業務

その他詳しくは、当社のウェブサイト上に公開しております個人情報保護方針をご覧ください。(リンク先⇒ <https://www.nihon-ma.co.jp/privacy/>)

紹介欄: 株式会社
京都経営マネジメントプラン

申込送付先 日本M&Aセンター 戦略セミナー事務局宛

FAX | 03-6689-1462

WEB | <https://www.nihon-ma.co.jp/seminar/>

